



## PRESS RELEASE

**Senin, 10 Januari 2022 – Surabaya,** PT Darmi Bersaudara Tbk (“**Perseroan**”), menyampaikan *press release* sebagai wujud pertanggungjawaban aspek keterbukaan informasi manajemen Perseroan kepada otoritas pasar modal, pemegang saham, pemangku kepentingan dan masyarakat pada umumnya.

Perseroan bermaksud memberikan penjelasan terhadap kondisi terkini Perseroan khususnya selama tahun 2021 dan memberikan indikasi proyeksi rencana kerja berupa aksi korporasi Perseroan pada awal dan pada tahun 2022, sebagai berikut:

### **A. KONDISI TERKINI PERSEROAN SELAMA TAHUN 2021**

1. Di sepanjang tahun 2021, Perseroan masih terus menghadapi kendala pemasaran sebagai akibat merebaknya pandemik di negara tujuan ekspor yaitu Asia Selatan.
2. Pada periode yang sama, terjadi peningkatan luar biasa atas harga sewa kontainer yang dipicu oleh kelangkaan jumlah kontainer pada pelabuhan keberangkatan dan pelabuhan tujuan.
3. Demikian juga halnya dengan harga *freight* yang melambung tinggi turut membebani Perseroan.
4. Kondisi ini menyebabkan kinerja Perseroan terganggu karena pasar utama ekspor Perseroan menjadi tidak dengan mudah diakses dan mengalami perlambatan kinerja sehingga dapat dikatakan Perseroan kehilangan mayoritas penjualan. Kehilangan penjualan ini menyebabkan kinerja Perseroan mengalami penurunan pendapatan cukup signifikan walau sebenarnya aktual penjualan masih terjadi.
5. Penurunan pendapatan sebagai efek pandemik, kelangkaan kontainer dan harga tinggi *freight* tercermin dalam Laporan Triwulan I 2021, yang mencatat penjualan bersih sebesar Rp2,646 Milyar dan membukukan laba bersih Rp128,81 Juta. Terdapat disparitas yang cukup besar bila diperbandingkan dengan pada Laporan Triwulan I 2020 dimana periode lalu itu mencatatkan penjualan bersih sebesar Rp24,3 Milyar dan membukukan laba bersih sebesar Rp1,099 Milyar.
6. Sebagai ilustrasi riil, berikut disampaikan kuantitas kontainer yang berhasil dikapalkan atau dijual Perseroan di tengah situasi serba sulit selama periode Triwulan I 2021 yaitu di Januari 2021 sebanyak 15 kontainer setara volume 305,51 M3. Pada Februari 2021 memberangkatkan hanya 8 kontainer dengan volume 157,13 M3 dan di bulan Maret 2021



mengirim 5 kontainer setara volume 103,57 M3. Total pengapalan selama Triwulan I 2021 adalah 28 kontainer dengan total volume 566,22 M3.

7. Dapat diperkirakan bahwa dari ekspose jumlah dan volume kontainer di atas, Perseroan sedang mengalami kerugian berjalan yang disebabkan oleh adanya biaya-biaya yang terus meningkat sementara justru penjualan mengalami penurunan cukup tajam.
8. Dalam kondisi seperti ini, Perseroan dengan itikad baik dan bersungguh-sungguh, memilih untuk memikirkan kelangsungan hidup para karyawannya, dan mengambil kebijakan tidak melakukan pemutusan hubungan kerja maupun pemotongan gaji.
9. Pada sisi yang lain, untuk mengurangi beban biaya, Perseroan terus berupaya menggenjot penjualan dan sesuai dengan penyajian dalam Laporan Triwulan II 2021, akumulasi penjualan bersih pada periode ini mencapai total Rp4,32 Milyar dan masih dapat mencatatkan akumulasi laba bersih sebesar total Rp378 Juta.
10. Bila dibandingkan dengan posisi pada Laporan Triwulan I 2021 sebelumnya, penjualan bersih selama periode Laporan Triwulan I 2021 mencapai Rp1,67 M dan membukukan laba bersih sebesar Rp250 Juta.
11. Sebagai ilustrasi riil, berikut adalah kuantitas kontainer yang berhasil dikapalkan atau dijual Perseroan selama periode Triwulan II 2021 yaitu di April 2021 sebanyak 5 kontainer yang setara volume 102,48 M3. Pada Mei 2021 memberangkatkan hanya 11 kontainer dengan volume 222,63 M3. Sedangkan di bulan Juni 2021 Perseroan tidak dapat mengapalkan penjualannya akibat harga *freight* dan harga sewa kontainer yang melonjak tinggi. Adapun total pengapalan selama Triwulan II 2021 adalah sebanyak 16 kontainer dengan total volume 325,11 M3.
12. Perbandingan yang dilakukan selama periode Triwulan I 2021 dan Triwulan II 2021 menggambarkan upaya Perseroan untuk terus menggeliat walaupun secara kuantitas dan volume pengapalan mengalami penurunan akan tetapi masih dapat membukukan keuntungan relatif cukup besar.
13. Di awal periode Triwulan III 2021 pada saat di Indonesia tengah mengalami masa puncak penyebaran Covid-19, Perseroan masih terus berupaya mempertahankan kinerjanya namun berhadapan dengan kian banyaknya *resources* internal dan eksternal Perseroan yang terdampak Covid-19. Tidak dapat dipungkiri bahwa produksi dan pada akhirnya penjualan Perseroan pun turut terimbas. Terjadi kondisi perlambatan dan pengurangan kapasitas produksi di *workshop* Perseroan.



14. Walaupun demikian halnya, Perseroan masih tetap memilih tidak melakukan pemutusan hubungan kerja dan dengan perhitungan seksama mengambil langkah mengurangi penjualan, untuk mengikuti berkurangnya kapasitas produksi pada *workshop*.
15. Dalam Laporan publikasi Triwulan III 2021, penjualan akumulatif tercatat Rp4,32 Milyar, relatif stagnan jika dibandingkan dengan posisi Triwulan II 2021. Sedangkan untuk pos laba berjalan tergerus akibat terus menanggung beban biaya-biaya berjalan. Ditengah situasi yang menekan ini, Perseroan masih mampu mencatatkan laba bersih akumulasi per periode Triwulan III 2021 sebesar Rp146,9 Juta.
16. Selama periode Triwulan IV 2021 yang performanya masih dalam perhitungan, Perseroan telah berupaya keras untuk memulihkan kinerja Perseroan, setidaknya untuk mempersiapkan kinerjanya di tahun depan, 2022. Pada akhirnya selama tahun 2021 lalu, Perseroan harus memilih untuk tetap dapat membukukan laba sambil terus berupaya menemukan solusi terhadap permasalahan dampak pandemik, kelangkaan dan fluktuasi harga *freight* dan sewa kontainer yang masih belum kembali normal.
17. Informasi penting yang ingin disampaikan Perseroan dalam *press release* ini adalah (1) Bahwa walaupun masih didera oleh badai pandemik dan fluktuasi abnormal baik harga maupun kelangkaan *freight* dan kontainer, Perseroan pada sepanjang tahun 2021 dapat mengapalkan penjualan sebanyak 51 kontainer dimana jumlah tersebut adalah setara volume 1.030,25 M3. Bagi Perseroan sendiri, pencapaian ini adalah perwujudan dari tanggung jawabnya untuk memberikan performa terbaik kepada *stakeholder* dan tetap berusaha keras berada dalam koridor keberlanjutan usaha serta keberlangsungannya sendiri sebagai sebuah organisasi.
18. (2) Demikian pula halnya dengan optimisme Perseroan di dalam memandang prospek usaha pada tahun 2022 masih tetap tinggi sehingga manajemen Perseroan berketetapan untuk mematok target penjualan dalam kuantitas kontainer dapat mengirimkan sebanyak 450 kontainer.

## **B. INDIKASI AKSI KORPORASI PERSEROAN PADA 2022**

1. Pada tahun 2022, Perseroan telah memulainya dengan rencana kerja cukup optimis, sekalipun dengan keterbatasan kontainer yang ada dan harga *freight* yang masih cukup tinggi. Pada bulan Januari 2022 Perseroan menargetkan melakukan pengiriman sebanyak 25 kontainer. Pada 5 Januari 2022 lalu Perseroan berhasil mengirimkan 3 kontainer sebagai awal pemenuhan dari target tersebut.
2. Perseroan berharap permulaan yang baik ini dapat terus dipertahankan dan mendapatkan dukungan seluruh *stakeholder* sehingga Perseroan dapat terus fokus meningkatkan kerjanya sehingga Perseroan akan dapat terus tumbuh dan berkembang sambil tetap fokus untuk



meningkatkan kualitas diri melalui peningkatan kepatuhan terhadap regulasi yang berlaku dan meningkatkan pemenuhan terhadap prinsip-prinsip tata kelola yang dipersyaratkan.

3. Perseroan mengindikasikan pada tahun 2022 akan melakukan aksi korporasi berupa penerbitan sejumlah saham baru melalui mekanisme Hak Memesan Efek Terlebih Dahulu (HMETD) atau *Right Issue* untuk memperkuat struktur permodalan Perseroan. Dana HMETD direncanakan akan digunakan untuk mengambalalih sebuah usaha EMKL di Surabaya. Langkah strategis ini ditempuh Perseroan sebagai solusi untuk mengatasi kelangkaan kontainer dan untuk menjaga stabilisasi harga sewa *freight*, dua aspek yang selama masa pandemik mempengaruhi kinerja ekspor Perseroan. Perseroan berharapan besar bahwa dengan melakukan aksi korporasi HMETD tersebut maka upaya Perseroan dalam mempertahankan keberlangsungan usahanya dapat menemukan momentumnya.
4. Perseroan juga akan terus mengupayakan yang terbaik dalam memenuhi komitmen kepada otoritas, seluruh *shareholders*, kreditur, *supplier* dan para *stakeholders* lainnya. Perseroan pun tidak lupa menyampaikan permohonan dukungan dari kalangan media sebagai partner Perseroan di dalam memberikan keterbukaan informasi atas setiap proses yang dialami maupun dijalankan oleh Perseroan.

Demikian *press release* ini dapat kami sampaikan.

**Nanang Sumartono Hadiwidjojo**

Direktur Utama

**PT Darmi Bersaudara Tbk**

Jl. Nginden Intan Barat V Blok C4/10

Surabaya Jawa Timur 60118

Tel (62-31) 596 7274 Fax (62-31) 596 7274

Email [corporate.secretary@darbewood.com](mailto:corporate.secretary@darbewood.com)

Website [www.darbewood.com](http://www.darbewood.com)